

Sysco®

POP UP SHOP

Tienda Emergente



Sysco Pop Up Shop

En momentos en que la pandemia de COVID-19 ha obligado a operadores de todo el país a suspender los servicios dentro de sus restaurantes y limitarse a tomar pedidos para llevar, Sysco puede ayudarle a impulsar su actividad comercial y generar ingresos adicionales durante estos momentos y trabajar con usted para transformar su área del comedor en una Pop Up Shop. En respuesta a las estanterías vacías de los supermercados en todo el país, los clientes de Sysco tendrán la oportunidad de tener en existencias y vender artículos básicos de despensa, lo que puede ser una solución rentable para hacer frente a la transformación actual en las operaciones de servicios de alimentos y proporcionar productos básicos y una sensación de tranquilidad a su comunidad.

¿Qué es el concepto de Sysco Pop Up Shop?

Sysco le proporciona un modelo de negocios alternativo durante la pandemia de coronavirus con el fin de atraer clientes de manera segura para comprar artículos básicos que necesitan para sus familias. Sysco tiene los productos en inventario para ayudar a sus clientes a encontrar los artículos imprescindibles que faltan en los supermercados locales. En muchas tiendas se han agotado los artículos básicos de despensa, y Sysco puede ayudarle a ofrecérselos a sus clientes. Los productos de las Pop Up Shops pueden variar según la ubicación, pero incluirán productos básicos como huevos, condimentos, pan, papel higiénico, etc.

¿Cómo puedo inscribirme?

Comuníquese con su representante de ventas de Sysco Visite foodie.sysco.com/sysco-pop-up-shop

©2020 Todos los derechos reservados. Sysco Corporation. 604916

¿Por qué adoptar el concepto de Sysco Pop Up Shop?

- Siga generando ganancias (o mitigue sus pérdidas) con ingresos más allá de los servicios estándar de comida para llevar y entrega a domicilio.
- Mantenga empleado a su personal.
- Ofrezca una forma de comprar con menos gente que en las tiendas grandes y proporcione servicios de entregar el pedido junto a la acera (Click and Collect) y entrega a domicilio para los clientes que no puedan visitar su establecimiento.
- Oportunidad de enviar mensajes a sus vecinos localmente. Por ejemplo: "¡Hay huevos!"

¿Qué necesito para participar en el concepto de Sysco Pop Up Shop?

- Espacio para productos de almacén; idealmente, un espacio de restaurante que se pueda adaptar: es decir, posibilidad de correr las mesas hacia un costado o reacomodarlas. No es necesario tener estanterías; es un entorno de compras muy informal, al por mayor.
- Espacio de cámara frigorífica/congelador para poder vender lácteos y otros productos que requieran refrigeración.
- Personal para trabajar en el área de ventas y para hacer cumplir las pautas locales (distanciamiento social).
- Herramientas de pedido/pago.
- Plan de comunicación. Sysco le proporcionará un kit de herramientas para su pop up shop que incluye herramientas de mercadotecnia y redes sociales, para hacer llegar el mensaje de manera eficaz a sus clientes.